

آیین نامه اجرایی اعطای نمایندگی محصولات شرکت سیمین فر

تعریف نماینده یا نمایندگی

نماینده، شخص حقیقی یا حقوقی است که در شهر یا استان پیشنهادی ضمن تعهد کامل به قرارداد فی مابین محصولات شرکت سیمین فر را به بهترین کیفیت توزیع نموده و فروش در حوزه مکانی مشخص شده را عهده دار گردد.

مراحل اعطای نمایندگی

- ۱- تکمیل فرم درخواست نمایندگی شرکت سیمین فر با مراجعه به سایت www.siminfar.net
 - ۲- تهیه مدارک و مستندات مورد نیاز که در فایل شرایط اخذ نمایندگی قید شده است.
 - ۳- تایید آیین نامه اجرایی اعطای نمایندگی
- متقاضی محترم، مستعدی است پس آماده سازی موارد خواسته فوق آنها را به نشانی شرکت سیمین فر و یا تصویر آنها را به آدرس پست الکترونیکی info@siminfar.net ارسال نمایید. ضمناً اصل کلیه اوراق در زمان عقد قرار به رویت شرکت سیمین فر خواهد رسید.

شرایط و تعهدات نماینده

- ۱- نماینده مکلف است در حوزه مکانی مشخص شده به فعالیت بپردازد و پس از کسب رتبه های لازم امکان افزایش اختیارات در سطح استان برای نماینده وجود دارد.
- تذکر: نماینده بدون هماهنگی و کسب مجوز کتبی، حق فروش و فعالیت در سایر شهرها و استانها را نداشته و چنانچه به موجب این موضوع، ضرری متوجه شرکت یا نماینده دیگری گردد مکلف به جبران خسارت به تشخیص شرکت خواهد بود.
- ۲- بنا بر تشخیص شرکت سیمین فر، فعالیت با فروشگاه ها و تعاونی های سازمانها و ارگانها و فروشگاههای زنجیره ای بر عهده نماینده یا نمایندگان قرار خواهد گرفت.
- ۳- در صورتیکه در مدت قرارداد میزان عملکرد نماینده کمتر از مقدار مورد توافق باشد، شرکت سیمین فر مجاز به اعطای نمایندگی در محدوده فعالیت وی به شخص حقیقی یا حقوقی دیگری خواهد بود.
- ۴- هرگونه تغییر قیمت توسط شرکت سیمین فر و بصورت متمرکز صورت می پذیرد و نماینده مجاز به فروش کالا بالاتر از قیمت مصوب نخواهد بود ولی جهت افزایش فروش خویش تا سقف 10% تخفیف آزاد است.
- ۵- نماینده پس از تسلیم وثائق لازم مجاز به خرید اعتباری از شرکت سیمین فر می باشد. در صورتی که نماینده تمایل ارائه وثیقه نداشته باشد، می تواند به صورت نقدی از شرکت خرید نماید.
- ۶- در صورتیکه به هر دلیل چک ارائه شده توسط نمایندگی تامین نشود، خسارت احتمالی از محل وثیقه نماینده جبران خواهد شد.
- ۷- میزان سفارش نماینده نباید بیش از توان توزیعی وی باشد در اینصورت سفارش تعدیل و یا بصورت نقدی محاسبه خواهد شد.

- ۸- نماینده جهت افزایش سطح فروش می تواند پس از هماهنگی با شرکت سیمین فر اقدام به تبلیغ در حوزه نمایندگی خویش نماید.
- ۹- شخص حقیقی یا حقوقی مشخص شده علت اصلی دریافت نمایندگی بوده و او تحت هیچ عنوان حق انتقال یا واگذاری نمایندگی بطور کلی یا جزئی، اصلتا یا وکالتا به غیر راندارد.
- ۱۰- نمایندگی جهت رشد فعالیت، می تواند اقدام به توسعه محل کار، نیروی انسانی و تجهیزات و امکانات خویش نماید و شرکت هیچ مسئولیت و تعهدی نسبت به این موارد ندارد.
- ۱۱- در زمان برگزاری نمایشگاه های مرتبط در هر شهر و استانی، بنا بر تشخیص شرکت نمایندگان برتر آن استان امکان همکاری در برگزاری نمایشگاه را خواهند داشت.

تعهدات شرکت سیمین فر و مزایای نمایندگی

- ۱- شرکت سیمین فر کلیه محصولات خویش را در اختیار نمایندگی قرارداد و در طول مدت توافق از تحویل به شخص دیگری در حوزه هماهنگ شده خودداری مینماید.
- ۲- در صورتیکه میزان هرنوبت خرید به اندازه یک خاور کامل (۲۰۰ کارتن) باشد، هزینه حمل از سوی شرکت سیمین فر پرداخت می گردد.
- ۳- کالاهای درخواستی، حداکثر ظرف 10 روز کاری برای نماینده ارسال خواهد شد.
- ۴- شرکت سیمین فر از طریق سایت و سایر شیوه های در اختیار شرکت به معرفی نمایندگی ها می پردازد.
- ۵- کلیه نمایندگان موظف به همکاری با شرکت سیمین فر در زمانهایی که فروش ویژه اعلام می گردد، می باشند.
- ۶- شرکت به صلاحدید خویش باتوجه به شرایط بازار نسبت به تغییر قیمتها آزاد بوده و بدون نیازه هماهنگی در فاکتورها اعمال می نماید.
- ۷- نمایندگیها بر اساس میزان خرید و فعالیتشان رتبه بندی شده و در تمدید قرارداد اولویت برخوردار خواهند شد.

اینجانب با مطالعه آیین نامه اجرایی موافقت خود را با مفاد آن اعلام می دارم.

تاریخ:

مهر و امضا: